



Kansen en stimuli voor inkoop samenwerking

Prof. dr. ir. Fredo Schotanus

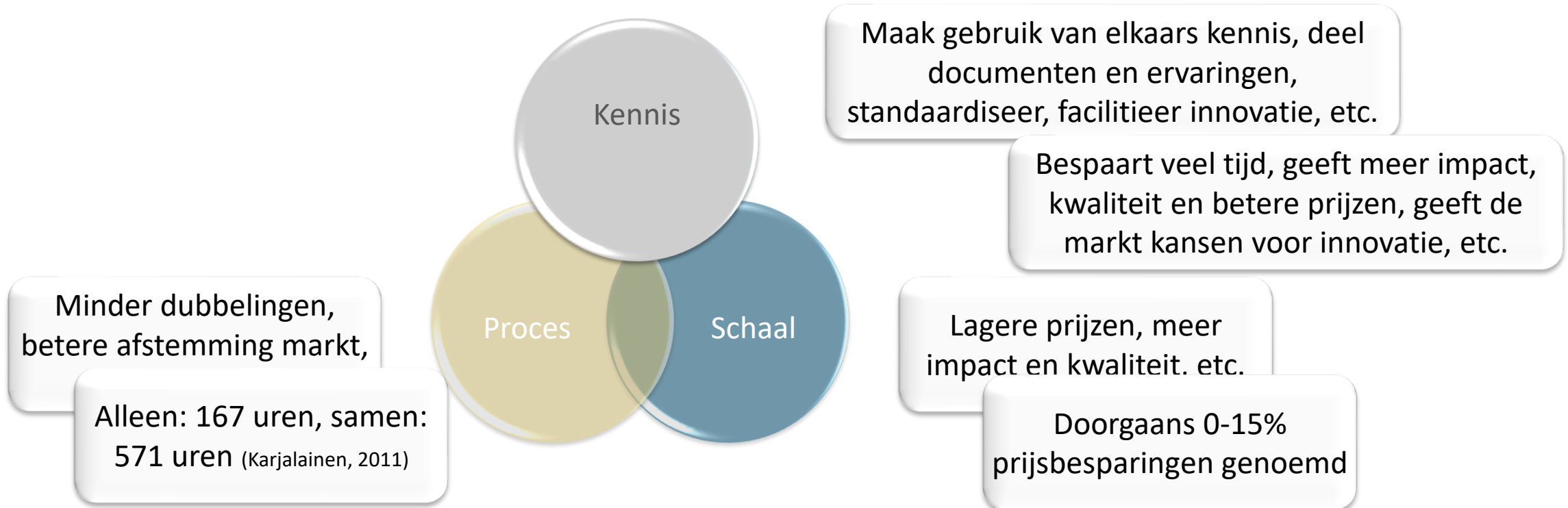
Agenda

1. Bijdrage van inkoop samenwerking aan verduurzaming
2. Verschillende vormen en rollen
3. Kiezen van gezamenlijke projecten en ieders rol daarin
4. Succesfactoren voor inkoop samenwerking

Introductie en belang inkoop samenwerking



Inkoopsamenwerking kan op meerdere manieren bijdragen aan verduurzaming

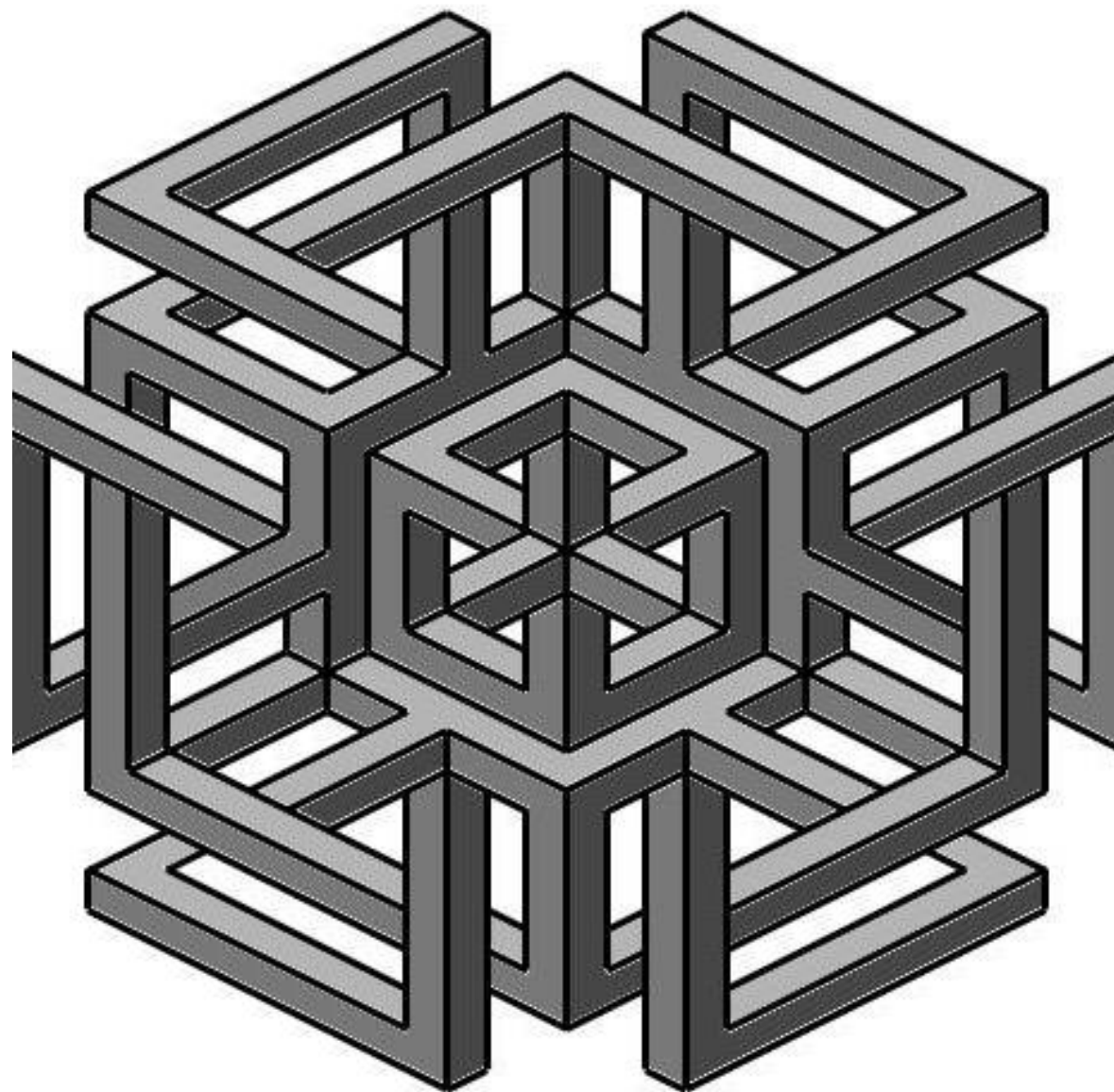


“Gezamenlijk inkopen kan leiden tot kostenbesparing, tijdbesparing, betere kennisbenutting en faciliteert innovatie en opschaling bij de markt”

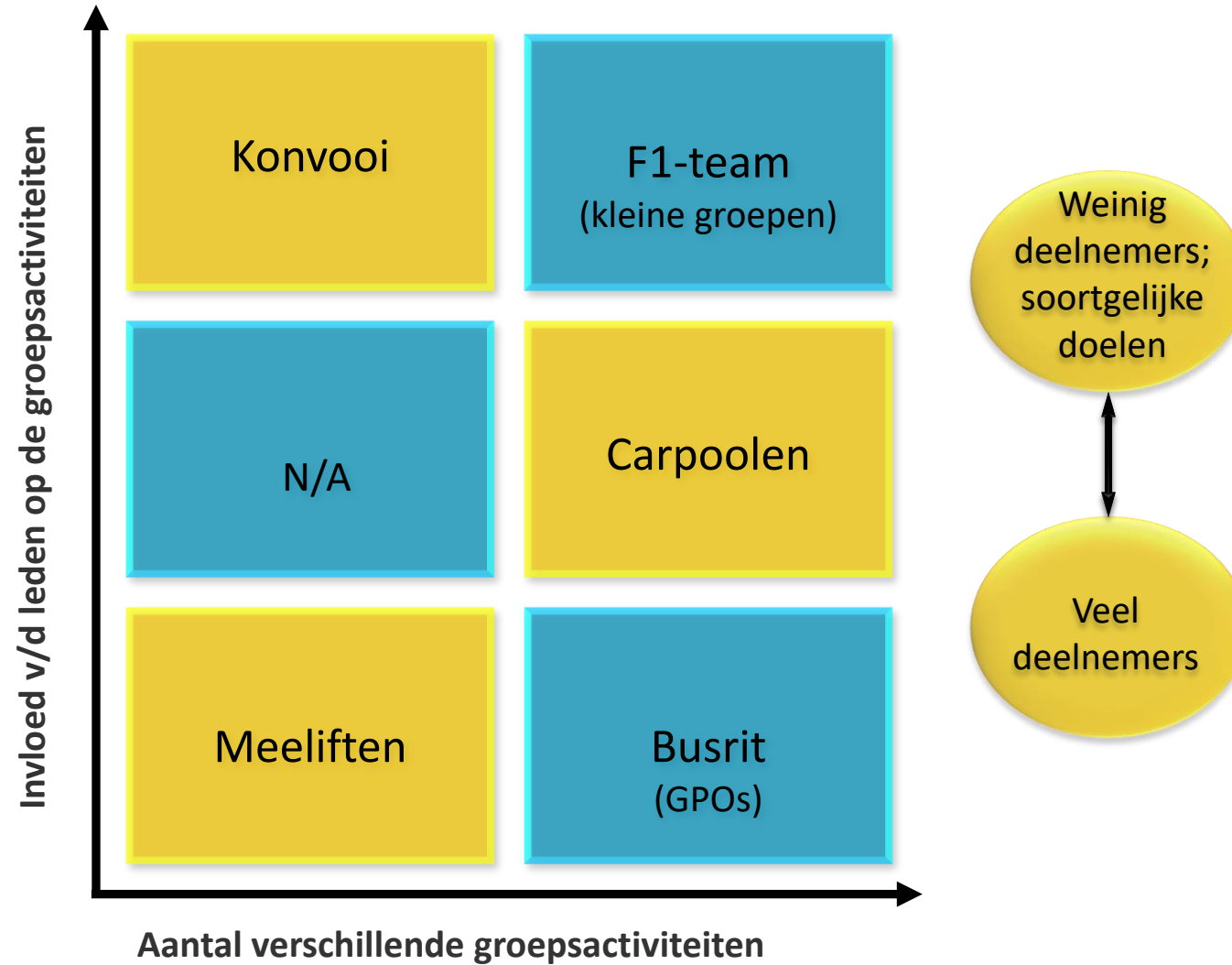
Hoeveel samenwerkingsverbanden zijn er al?

RWU, Bestuur regio Utrecht (BRU); Regio Zuid Holland zuid; Drechtsteden; Regionaal inkoopoverleg Zaanstreek; Bouwstroom; Intergemeentelijk Samenwerkingsverband Noordwest Veluwe; Netwerkstad Twente; Noord-Hollandse corporaties, Regio Twente; Bakelgroep; BIZOB; Brabants collectief; Brandweer Gelderland Midden; Charitas; CIBNA Curacao; Collectief externe inhuur; Combi-aanleg; DAG-inkoopgroep; Dommelberaad; Duneicom; EAPV; Energiecollectief 11 gezamenlijke waterbedrijven; Energiecollectief 3 gezamenlijke waterbedrijven; Fries inkoopcollectief; Gemeente Amsterdam raamcontracten; Gemeenten in Gelderland en omstreken; Groningen meeliften; HBO-inkoopforum; IHZ; Inkoop Combinatie Rijnmond (ICR); Inkoopbureau regio Rivierenland; Inkoopoverleg Friese Ziekenhuizen (IFZ); Inkoopplatform Noord-Oost Brabant; Inkoopplatform Steden3hoek; Inkoopsamenwerking regio Midden-Nederland; Interlab; Intrakoop; Justitieel collectief; Kennemerland; ISR; ISK; LFR; MCA-Gemini; Ministeries en enkele andere overheidsinstanties; Open Ankh; ORI ROC's; Overijsselse samenwerkingen; PIT ministeries; PIT post; PIT Rijksoverheid; Polymeren collectief; Project 3 Kwadraat; Project Noord-en Midden Limburg; PT2006; Regio Parkstad Limburg Inkoopplatform; Regio Waterland; Regio WM; Regio-inkoop NHN; Regionaal Inkoopoverleg ZLD; Regionale Inkoop Noord-Holland; RINO; RIO (A15-A16); RIODEG; Rotterdam en omgevingscollectief; Multizorg; Samenwerking Utrecht West; Samenwerkingsverband gemeenten regio Achterhoek; Stedendriehoek; Stichting Inkoopbureau West-brabant; TAZDO/VELON; Universitaire Medische Centra (UMC's); Universitair

Verschillende vormen en rollen



Snelwegmatrix

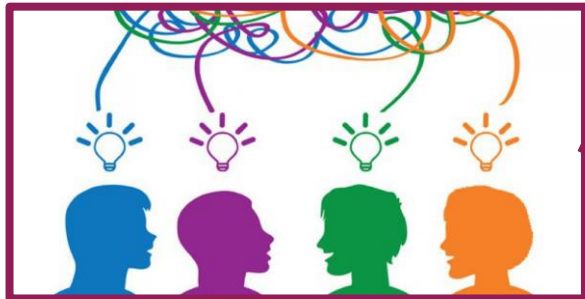


*Kiezen van
gezamenlijke
projecten en ieders rol
daarin*



Impact x kans matrix

F1-team



Impact van inkoop samenwerking



Busrit,
Meeliften,
Carpool

Busrit,
Meeliften,
Carpool



Kans op slagen van inkoop samenwerking

Succesfactoren



10 afwegingen bij 'loslaten' of 'afstemmen'

1. Waar en met wie is gezamenlijk commitment (incl. bestuurlijk en inhoud)?
2. Streven we hier dezelfde doelen voor na?
3. Bouwen we in alle inkoopafdelingen specifieke inkoopkennis en -capaciteit op, of benutten we één partner?
4. Hoe voorkomen we 'opleggen'?
5. Wordt de inkoop/inzet gelijk verdeeld over de partners?
6. Is het nodig om te compenseren?
7. Wat mag je verwachten van kunde en inzet van trekkers en lifters?
8. Hoe worden de partners betrokken en geïnformeerd per inkooptraject?
9. Wat doen we in welke mate samen?
10. Hoe gaan we om met issues en spreken we elkaar aan?

The way forward



Tot slot

Stel, u gaat gezamenlijk inkopen voor verduurzaming, bepaal dan:

- Wat u als eerste gezamenlijk oppakt (en wat daarna)
 - Wat ieders doelen zijn
 - Welke vorm van inkoop samenwerking passend is
 - Wat ieders rol is (bijv. trekker, lifter; inhoudelijke expertise, etc.)
 - Welke kansen, risico's of belemmeringen u ziet voor uw groep
 - Hoe u de stakeholders betreft
 - Hoe u rekening houdt met de succesfactoren
 - Wat u los gaat laten
- Want..

SIZE DOES MATTER!

Kom Mddr Frank
Je kan het





The information in this presentation has been compiled with the utmost care,
but no rights can be derived from its contents.